



Değerli Bayimiz,

13/05/2011

2011 Yılıının bahar dönemine geldiğimiz bu günlerde **MOPA MUTFAK** 'ta yeni bir Bahar kampanyası düzenleyerek sizlere de yeni bir heyecan ve satışlarınızı artırabilmenizi hedefledik. MOPAŞ A.Ş. olarak yeni bir kampanyalı satış sistemi düzenledik.

MOPA MUTFAK'TA BAHAR KAMPANYASI

***“TÜM MODEL VE RENKLERDE GEÇERLİ OLMAK
ÜZERE PEŞİN ALIMLARDA % 40 BAHAR İSKONTOSU”***

Yapılan kampanyalarda amaç verilen ekstra iskontoların tüketiciye yansımastır. Bahar kampanyamızın gazete ilanlarında ve cam çıkartmalarında ki kampanya sloganımız Peşin alımlarda müşteriye **% 40** iskonto uygulanmasıdır. Vadeli alımlarda ise müşteriye **% 30** iskonto uygulanmasıdır.

Kampanyada uygulanacak mopa kuru 8,5 olarak fiyat programlarınıza yüklenecek ve Müşteriye peşin alımlarında % 40 iskonto uygulanacak, vadeli müşteri alımlarında da % 30 iskonto uygulanacaktır. Bayi karınız müşteri satış fiyatınızdan % 32 iskonto olarak uygulanacaktır.

16/05/2011 tarihinde başlayacak ve 16/06/2011 tarihine kadar sürecek olan bahar kampanyamızda MOPAŞ A.Ş. olarak bizde gazete ilanları ile kampanyanın duyurumunu görsel olarak destekleyeceğiz. Çıkacak olan gazete ilan tarihleri MOPA bültende sizlere bildirilecektir.

Kampanya iskontolarını ve sloganını içeren cam afişleri sizlere gönderilecek olup, afişlerin mağazanızın camlarına uygun şekilde asılmasını rica ediyoruz.

Kampanya uygulama koşulları ve örnek satış tablosu aşağıda bildirilmiştir. Kampanya müşteri satış kurunu **8,5** olarak uygulayıp müşteri iskontolarını uygulamanızı da önemle hatırlatırız. Müşteriye Peşin satışta % 40, Vadeli satışta % 30 iskonto uygulayacaksınız. Mopaş' tan alımınız da Müşteriye satış fiyatınızdan % 32 iskonto ile olacaktır.

KAMPANYA UYGULAMA VE ŞARTLARI;

- 1.Kampanya uygulaması 16/05/2011 ile 16/06/2011 tarihleri arasında yapılacaktır. Bu tarihten önce çekilmiş siparişler kampanya kapsamına alınmayacaktır.
- 2.Kampanyanın gelen talep doğrultusunda uzatılmasında veya bitirilmesinde tüm yetki MOPAŞ A.Ş. ye aittir.
- 3.Satışlarınızda Mopa Kuru 8.5 olarak uygulanacak ve bildirilen müşteri iskontoları gazete ilanlarında ve cam afişlerinde ilan edilecektir.
- 4.Dönem sonu hakettiğiniz CİRO Primlerinizden,verilen İskonto fark toplamaları düşülecektir.
- 5.MOPAŞ A.Ş. her zaman için siparişinizin projesini ve müşteri sözleşmesini isteme hakkına sahip olacaktır.
- 6.Kampanyada ürün teslimi ve sevkiyat eskisi gibi olacaktır.Kampanya Siparişlerinin ödemeleri,peşin siparişler sipariş teyitlerinden sonra en geç 5 gün içinde,Vadeli siparişler sipariş teyitlerinden sonra en fazla 1 hafta içinde gönderilmiş olacaktır.Vadeli siparişte ödeme evrakı mutlaka sipariş sahibine ait olacaktır.Aksi halde kampanya kapsamına alınmayıp normal sipariş gibi işleme tabi tutulacaktır.Ödemesi gelmemiş veya müşteri evrakı gelmemiş siparişler sevk tarihi gelmeden önce otomatik olarak kampanya dışı işlem görüp,7,1 Mopa kuru ile Vadeli sipariş ise %30 iskonto ,Peşin sipariş ise % 36 iskonto ile sevk edilecektir.**
- 7.Kampanya Gazete ilanları ve cam çıkartmaları ile desteklenecektir.
- 8.Kampanyaya katılan bayilerimizin C/H borç bakiyeleri veya ödenmemiş şahsi veya müşteri evrakının da olmaması gerekmektedir.Bu durumda olan bayinin kampanya kapsamına alınmayacağı şimdiden bildirilir.
- 9.Kampanya süresince teslimatların gecikmemesi için onay ve ödeme sistemlerinin siz değerli bayilerimizce aksatılmamasına özen göstermeniz gerekmektedir.
- 10.Kampanya 16/05/2011 Tarihinden sonra çekilen siparişler için geçerli olup,bu tarihten önce çekilmiş veya sevkiyat aşamasına gelmiş siparişler için kampanya talebinde bulunul mamasını bir kez daha önemle hatırlatırız.
- 11.Vadeli alımlarınızda vade aşımalarında vade farkı uygulaması eskisi gibi devam edecektir.
- 12.Ayrıca Peşin siparişler için geçerli olmak üzere ödemesi gelmemiş peşin siparişler üretime verilmeyecektir.

“MOPA MUTFAK’TA BAHAR KAMPANYAMIZIN”

tüm bayilerimizin satışlarını artırması temennisi ile çalışmalarınızda başarılar dileriz.

Bilgilerinize sunarız

Saygılarımızla

MOPAŞ A.Ş.

**TÜM KAPAK MODELLERİ VE RENKLERİNDE GEÇERLİ BAHAR KAMPANYASI
TAVSİYE EDİLEN ÖRNEK MUTFAK SATIŞI ;**

Tüm kapak modelleri için geçerli mutfak projenizin toplamı 1.000 MOPA kuru olsun,

PEŞİN SATIŞTA;

Müşteri Satışınız;

Müşteri satış **MOPA KURU 8,5** olarak hesaplanacak

1000 MOPA KURU X 8,5 = 8.500.TL.

8.500.TL. X % 40 Kampanya iskontosu yapalım=3.400.TL.

8.500.TL. – 3.400.TL. = **5.100 TL**Müşteriye satışınız.

Bayinin MOPAŞ' tan Alışı;

Bayi alışlarında **Müşteri satış fiyatınızdan % 32 iskonto**
bayi karı olarak hesaplanacaktır.

5.100 TL X % 32 Bayi karınız = **1.632**.TL.dır.

MÜŞTERİ SATIŞINIZ BAYİ KARINIZ
MOPAŞ'A ÖDEMENİZ ; 5.100TL. – 1.632TL =
3.468.TL.
MOPAŞ ÖDEME

VADELİ SATIŞTA;

Müşteri Satışınız;

Müşteri satış **MOPA KURU 8,5** olarak hesaplanacak

1000 MOPA KURU X 8,5 = 8.500.TL.

8.500.TL. X % 30 Kampanya iskontosu yapalım=2.550.TL.

8.500.TL. – 2.550.TL. = **5.950.TL.**Müşteriye satışınız.

Bayinin MOPAŞ' tan Alışı;

Bayi alışlarında **Müşteri satış fiyatından % 32 iskonto**
bayi karı olarak hesaplanacaktır.

5.950.TL. X % 32 Bayi karınız = **1.904**.TL.dır.

MÜŞTERİ SATIŞINIZ BAYİ KARINIZ
MOPAŞ'A ÖDEMENİZ ; 5.950TL. – 1.904TL =
4.046.TL.
MOPAŞ ÖDEME